



ビジネスはマーケティング情報発信基地

Topics

P1

マーケティング支援講座
好評開催中!

P2
~
P3

1,154名が参加!
B-nestの『マーケティング支援講座』に、
なぜ人が集まるのか!?

P4

◎information
◎知っ得!
マーケティング

B-nestの マーケティング支援講座が アツい!



講師 高橋 真樹 氏



講師 五十嵐 和也 氏

B-nest静岡市産学交流センターでは、通年で、みなさまのビジネスのお役に立てるよう「マーケティング支援講座」を開催しています。マーケティングの基礎から、ブランディング、情報収集、WEB活用、キャッチコピー、消費者の心理、プレスリリースなど、毎回様々なテーマを扱っています。大半の講座は、全1回、2時間完結です。連続で受講いただく必要もありませんので、ご興味のある講座にぜひお気軽にご参加ください。

静岡市産学交流センター **B-nest** は
ビジネスチャレンジを応援します!

無料

ビジネス相談

資金、マーケティング、商品開発、製造、営業など経営全般、創業、新事業進出について、専門相談員が最善策をご提案します。

無料

ビジネス情報提供

各支援機関のサービス、補助金情報などを取りそろえています。全国でも屈指のビジネス関連の情報、サービスを取り扱う御幸町図書館(5F)と連携しているので、迅速な情報収集ができます。

無料

ネットワークづくり

静岡の産業活性化を目的に、様々なプロジェクトを実施しているので、多様な分野での人的ネットワークを構築しています。お気軽にスタッフにお声かけください。

有料

会議室提供

ビジネスにおいて会議や勉強会は必要不可欠。お手頃な価格で会議室をご利用いただけます。

まずはお気軽にB-nestへご連絡ください

Tel. **054-275-1655**

B-nestホームページ <https://www.b-nest.jp/>

1,154名が参加!! B-nestの『マーケティング支援講座』に、なぜ人が集まるのか!?

B-nestの講座に、人が集まっている!「マーケティング支援講座」への過去11回の参加者総数は、なんと1,154名! 1講座平均で、105名ものご参加をいただきました。

なぜB-nestの講座には、ここまで人が集まるのでしょうか?今回は、その魅力に迫りつつ、大好評だった講座を一部ご紹介します。

売り込まずに売れるWEB集客の仕組みづくり



株式会社
Love&Free
高橋 真樹 氏

売り込まずに売れる「WEB集客の仕組み」とは?

HPを集客の受け皿にし、SEO、ブログ、Facebook、Twitter、Instagram、メルマガ、LINE、YouTube、ポータルサイトをフル活用!WEBを使って見込み客を集めるところから、契約に至るまでのメカニズムを解説いただきました。

- SNS最大の目的はファン作り! 売り込んじゃダメ!
- 対面販売の1000%くらいの熱量をネットに出す! そうしないと、お客様の心は動かない
- 理想とする顧客ターゲットを決めて、ピシッと鋭い発信をしましょう!
- ターゲットが曖昧だと、発信がブレてしまう

WEBを使って集客したければ、HPやECを手足のように動かせるようにするべき!

制作会社に丸投げなんて絶対ダメ!

対面販売だってWEB集客だって、行動量を保証しない限り、絶対に成功しない!

ブログやSNS、ネットショップは、適当にやっただって絶対上手くないかない! マーケティング戦略が大事!

こうしたWEB集客に必要な考え方やノウハウを、熱く解説いただきました。

(大好評につき、高橋先生の講座は続編を計画中です。ぜひご参加ください)

参加者の声 Voice

- WEB集客の話は、すごく聞きたかった内容だったので、最高でした!!
- HPやSNSは、本気でやらないといけなのですね。本講座に参加して、いままで結果がついてこなかった理由が分かりました。

先生業®のビジネス開発&集客セミナー



志師塾 塾長
五十嵐 和也 氏

先生業成功の秘訣は、お客様との「関係構築」なんです!

講師・コーチ・コンサル・士業など、いわゆる「先生業」に特化したセミナーを開催しました。他の業種と違い、先生業では「売込み」はNG、「衝動買い」も期待できません。では、どうやったら集客ができるのでしょうか? それは、お客様から「先生、お願いします」と言われる状態を作ること。そのために、『関係を構築する』ことです。また、「形がなく、分かりにくく、価格が高い」

先生業では、「見込み客に、価値を分かりやすく伝える力」が必要不可欠だといいます。

本セミナーでは、こうした先生ビジネスのノウハウをたっぷりとお話いただきました。詳細は、五十嵐先生の書籍「先生ビジネスマーケティングの教科書」にまとめられているので、興味のある方はぜひ読んでみてください。



参加者の声 Voice

- 先生ビジネスを成功させる仕組み作りと、取り組むべき優先順位まで解説いただき、大変満足です。
- 先生業では、他の業種とは別のマーケティング戦略が必要だと知り、目からウロコでした!

その他、B-nestで開催したセミナーを一部ご紹介します!

- ブランディング** 世界で勝つブランドをつくる 岩崎邦彦氏
- 情報収集** ビジネス・起業を成功に導く情報収集・活用手法 菊池健司氏
- マスメディア活用** あなたも無料でテレビ・新聞露出ができる方法を教えます! 金森匠氏
- コロナ禍の販促** 2021年後半のコロナ禍の販促戦略 竹内謙礼氏
- 女性心理** 女性に響くチラシ・ホームページ作成講座 谷本理恵子氏

- キャッチコピー** 1行で売れるキャッチコピーの極意 弓削徹氏
- グーグルマップ** Googleマップから来店を生み出す方法とは? 永友一朗氏
- 動画活用** 見込み客に刺さる! マーケティング動画とは? 宮口巧氏、三間希子氏
- EC** お客様とつながり続けるEC運営7つの要点! 河野貴伸氏、三浦卓也氏
- 創業** 創業スタートアップ講座 B-nest窓口相談員
- 新規事業開発** デザイン思考、リーンスタートアップ 堤孝志氏、村上健一氏



1

自分のマーケティング戦略が正しいか不安を感じていましたが、本講座で内容を確認でき、安心しました。

5

B-nestの講座は何度聞いても気付きがあり、毎回とても学ばせていただいています。

2

コロナ禍で今後について自信も勇気も失っていましたが、再考するヒントをいただきました。(コロナ禍の販促のセミナー受講者)

6

男性と女性では、価値観や購買行動が全く違うという話に、ものすごく納得しました。(女性心理のセミナー受講者)

3

「引き算のブランド」(ムダをはぶき、大切なものを磨く)という考え方が、とても参考になりました。(ブランディングのセミナー受講者)

7

キャッチコピーを作るには、「誰に・何を」伝えるかというマーケティングの基本が重要だと、再認識しました。(キャッチコピーのセミナー受講者)

4

情報収集の手法を学ぶことで、「これから伸びるビジネス」が分かって知り、おどろきました。(情報収集のセミナー受講者)

8

ホームページ運用を外部に丸投げしていましたが、それでは結果がでないことに気付かされました。(WEB集客のセミナー受講者)

全国トップクラスの講座に、無料で参加できます!



B-nestスタッフ
中村俊也

Q B-nestのマーケティング支援講座の魅力とは?

魅力1 全国から
実力講師をご招待!

オンラインセミナーの普及により、全国・海外から一流講師をお招きできるようになりました。静岡にいながら、全国トップクラスの講演を聞くことができます。

魅力2 鋭く具体的なテーマ!

「集客の考え方」のような抽象的なテーマではなく、「Googleマップから来店を生み出す方法とは?」のように、具体性が高く、受講者に鋭く刺さるテーマ設定をしています。

魅力3 小さな会社に特化!

B-nestの利用者の多くは、中小・小規模事業者、個人事業主であり、大企業向けのマーケティングはあまり役に立ちません。そこで、小さな会社・個人起業家でも実践できる、地に足がついたマーケティング戦略を中心にお届けしています。

Q マーケティング支援講座は、どんな人におすすめですか?

A

「お客様を集めたい」、「売上を伸ばしたい」という、中小・小規模事業者・個人事業主・創業予定者・広報担当者などにおすすめです。そのほか、創業や新規事業開発に関する講座もあるので、ぜひご参加ください!

Q 今後も「オンライン」セミナーを続ける予定ですか?

A

はい。オンラインセミナーは、「自宅から気軽に参加できる」、「時間が合わなくてもアーカイブ(録画)動画が視聴できる※」などのメリットがあり、受講者からも好評です。今後も、オンラインセミナーを積極的に開催します。(※アーカイブ動画は、一部の講座のみ対応しています)

Q 興味はあるけど、セミナーの開催情報を見逃してしまいます…

A

おトクな情報を見逃したくない方は、B-nestのメールマガジンにぜひご登録ください。毎月2回、セミナーや、ビジネスに関する役立つ情報をお届けしています。

メールマガジンの登録はこちら



B-nest経営応援団による、マーケティングに関するミニコラム

知っ得! マーケティング

テーマ

コンビニの小袋菓子に学ぶ 商品開発と売り方

勝又 徹 先生
(金曜担当)



最近、コンビニエンスストアに行くと、従来の包装サイズよりも小さい小袋のお菓子を多く見かけるようになったと思います。

私はチョコやクッキーなどの甘いものや、スナック菓子や煎餅まで何でも大好きで、コンビニエンスストアに行くと、仕事のストレス解消を兼ねてついお菓子を買ってしまいます。そして気づくと大袋を空けてしまっていて、後に残るのは罪悪感…。皆さんもそんな経験はないでしょうか？

私も今年で45歳、40歳過ぎたあたりからは、血糖値、血圧、コレステロールなどの数値も上がり気味、お腹周りのサイズや体重も増加傾向。自制心が求められる年齢になってきて、最近はお菓子を買うのがめっきり減りました。

そんな私にとって、食べきりサイズの小袋お菓子は、新たなヒーロー。通常サイズよりも2割から5割ぐらい量が少ないことで、お菓子が再び身近なものになりつつあります。前からこんなサイズのものがあったら、もっとお菓子を買うのと思っていたのですが、私と同じ思いを持っている消費者はたくさんいたようです。

新しい商品のヒントは、意外と身近で単純なところに隠されています。小袋のお菓子も1包装当たりの量を減らしているだけですが、売り方が変わることによってターゲット層が大きく広がることになります。

身近で困っていること、解決したいと思っていることを見つけ出すことが、意外と新しい商品づくりに一番の近道かもしれませんね。

困った時の駆け込み寺 無料窓口相談

※予め予約をお取りする事をお勧めします

中小企業診断士とITの専門家で構成する「B-nest経営応援団」があなたの悩みを解決!
創業・経営 (webマーケティング含)に係るちょっとした疑問でもお応えします!

疑問はB-nestで解決!	SNSの活用方法を知りたい!
創業したいが、何から準備したらいいの?	webで販路を開拓したい!
ビジネスプランが不安・・・	資金繰りを見直したい・・・etc

相談日	月曜日～土曜日 (祝日を除く)
時間	13:00～19:00 (月～金曜日) 10:00～17:00 (土曜日) ※令和4年8月～令和5年2月は 10:00～19:00 (月～金曜日) 10:00～17:00 (土曜日)
場所	静岡市産学交流センター6F

B-nest 御幸町図書館

創業・経営関連サービス

御幸町図書館
ビジネスパーソンが
始める
この1冊!

御幸町図書館がビジネスの現場で役立つ本をご紹介します。

Z世代マーケティング 世界を激変させるニューノーマル

ジェイソン・ドーシー/著 デニス・ヴィラ/著 門脇 弘典/訳 ハーパーコリンズ・ジャパン 2021年10月

昨今よく耳にする「Z世代」、でもその実態については意外と把握されていないのではないのでしょうか? 「Z世代」1996～2012年生まれ、今ちょうど小学生から若手社会人である彼らの成長とともに、市場が作り変えられると言われています。幼い時からデジタルデバイスを使いこなし、SNSは当たり前、文字より動画で情報収集…そんな「Z世代」のリアルを、膨大なデータから深堀りしていくのが本書です。彼らはどのようにしてモノを買い、どんな働き方、人生を理想とするのか。今後、企業にとって、消費者としても従業者としても、一大勢力となる「Z世代」の心をいち早くつかむには? マーケティングの動向をアップデートしたい方、必読の一冊です。

お問い合わせ / 054-251-1868 ホームページ / <https://toshokan.city.shizuoka.jp>

いつも身近な図書館をカシコク利用しましょう!

スタッフがビジネス情報の探索のお手伝いや、資料の使用方法についてアドバイスします。お気軽にお声がけください。

ビジネス支援サービス

5Fビジネス書・静岡資料コーナー

ビジネスに役立つ資料が充実。地元・静岡に関する郷土資料や行政資料なども取り揃えております。

5F電子図書館コーナー

企業情報や経営関連情報などを検索できるデータベース席をご用意しています。インターネット席で調べものもできます。

B-nest 静岡市産学交流センター

〒420-0857 静岡県静岡市葵区御幸町3番地の21 ペガサート6階・7階
Tel 054-275-1655 Fax 054-275-1656 Mail info@b-nest.jp
ホームページ <https://www.b-nest.jp>

■開館時間 / 9:30～22:00 ■休館日 / 日曜日、国民の祝日、振替休日、年末年始 (12月28日～1月5日)

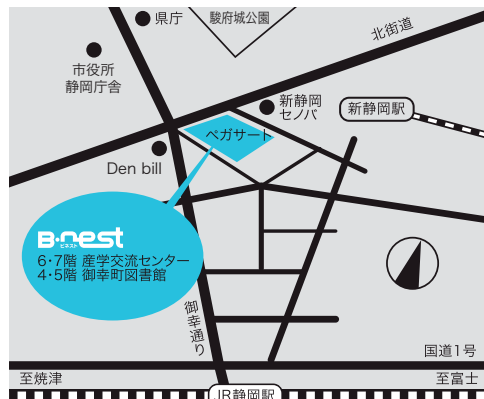
B-nest 静岡市立御幸町図書館

〒420-0857 静岡県静岡市葵区御幸町3番地の21 ペガサート4階・5階
Tel 054-251-1868 Fax 054-251-9217
ホームページ [静岡市御幸町図書館] <https://www.toshokan.city.shizuoka.jp>

■開館時間 / 平日 (月～金曜日) 9:30～20:00 土・日・国民の祝日 9:30～17:00
■休館日 / 毎月第2月曜日、毎月第4水曜日 (国民の祝日のときは次の平日)、国民の祝日の次の平日、図書館資料点検期間、年末年始 (12月28日～1月5日)

B-nest 検索

御幸町図書館 検索



交通手段 来館は公共交通機関のご利用が便利ですが (静鉄電車/バス「新静岡」下車)、自家用車で来館の方にはペガサート駐車場 (有料) がご利用いただけます。